



**UNIVERSIDAD CENTRAL DEL ECUADOR
DIRECCIÓN DE COMUNICACIÓN Y CULTURA
BOLETÍN DE PRENSA N° 426
21 de junio de 2017**

Políticas y estrategias para negociar acuerdos comerciales internacionales, tema de análisis en la UCE

La Facultad de Jurisprudencia y el Ministerio de Comercio Exterior, realizaron el conversatorio "Mecanismos de Solución de Controversias Comerciales" dirigido a estudiantes de la carrera de Derecho.

Esta propuesta tuvo como objetivo brindar conocimientos del sistema y normas que permiten a los gobiernos resolver diferencias comerciales y que además contribuyen a la integración latinoamericana.

En la inauguración del evento, el decano, Patricio Sánchez Padilla, destacó la importancia de aprender los procesos de negociación y emplearlos en los tratados internacionales y ser hábiles a la hora de solucionar conflictos comerciales.

Los abogados, Olga Sofía Ponce y Carlos Sevilla, expertos y funcionarios del Ministerio de Comercio Exterior, ofrecieron una amplia exposición sobre los Acuerdos con la Organización, Mundial del Comercio, OMC, además se analizó la planificación y gestión de la política de comercio exterior y negociaciones comerciales bilaterales y multilaterales. **I.F.**

